



Plastiques IPL Inc. annonce ses résultats financiers du troisième trimestre de 2018

Conformément à son plan stratégique, la Société annonce également une initiative stratégique visant l'optimisation de sa rentabilité et publie sa stratégie de développement durable

Montréal (Québec), le 9 novembre 2018 – Plastiques IPL Inc. (« Plastiques IPL », « IPLP » ou la « Société ») (TSX : IPLP) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du troisième trimestre et de la période de neuf mois clos le 30 septembre 2018 (le « T3 2018 » et les « neuf premiers mois de 2018 » ou « cumul 2018 ») ainsi qu'une nouvelle initiative stratégique visant à accroître les marges bénéficiaires à long terme. La Société a également publié sa stratégie de développement durable, qui témoigne de son engagement à intégrer le développement durable à toutes ses activités. Sauf indication contraire, toute l'information financière est présentée en dollars américains. Certaines mesures, y compris celles exprimées sur une base ajustée, ne sont pas conformes aux IFRS. Voir la rubrique « Mesures financières non conformes aux IFRS », plus loin.

Faits saillants du T3 2018

- Les produits ont totalisé 169,2 millions de dollars, en hausse de 7,4 % par rapport à 157,5 millions de dollars pour le trimestre clos le 30 septembre 2017 (le « T3 2017 »), grâce surtout à la croissance interne soutenue des volumes;
- Le BAIIA ajusté s'est établi à 20,5 millions de dollars, comparativement à 25,5 millions de dollars au T3 2017, en raison surtout des pressions soutenues exercées sur le coût des intrants, à l'égard principalement des coûts des résines;
- Le bénéfice net s'est chiffré à 4,8 millions de dollars, comparativement à 7,5 millions de dollars au T3 2017;
- Le bénéfice net ajusté a atteint 10,5 millions de dollars, en hausse de 1,8 million de dollars par rapport à 8,7 millions de dollars au T3 2017;
- La dette nette, qui s'élevait à 276,3 millions de dollars au 31 décembre 2017, a été ramenée à 219,7 millions de dollars au 30 septembre 2018;
- Les dépenses d'investissement se sont chiffrées à 44,2 millions de dollars pour les neuf premiers mois de 2018, sur un montant estimatif de 52,5 millions de dollars pour l'exercice au complet;
- Conformément à son plan stratégique, la Société a initié des mesures d'optimisation et de transformation des activités afin d'accroître ses marges et sa rentabilité.

« La forte demande pour nos produits d'emballage rigide a entraîné une croissance des volumes dans nos trois divisions au troisième trimestre de 2018, observe Alan Walsh, chef de la direction de Plastiques IPL. Comme nos concurrents du secteur des plastiques, nous continuons d'être désavantagés par la hausse des prix des résines et des coûts des autres intrants, qui a réduit notre rentabilité au cours de la période. Dans l'avenir, nous continuerons d'augmenter les prix pour tenir compte de la progression des coûts des résines, au besoin, de maîtriser nos coûts et de tirer parti de nos accords de rétrocession pour raffermir nos marges. Les prix des résines à court terme semblent se stabiliser. Nous continuons aussi d'évaluer un certain nombre d'occasions de croissance externe aux États-Unis et en Europe. »

Résultats financiers et événements touchant la Société

(en millions de dollars, sauf indication contraire)	T3 2018	T3 2017	Cumul 2018	Cumul 2017
Produits	169,2	157,5	495,8	402,4
Bénéfice brut	28,0	32,6	83,5	83,9
BAlIA ajusté	20,5	25,5	60,4	60,9
Bénéfice net	4,8	7,5	3,6	17,1
Bénéfice net ajusté	10,5	8,7	24,3	22,1
Résultat dilué par action ajusté (en \$)	0,19	0,26	0,54	0,68
Résultat dilué par action ajusté pro forma (en \$)	0,19	0,16	0,44	0,41

Les produits ont augmenté de 7,4 % pour s'établir à 169,2 millions de dollars au T3 2018, comparativement à 157,5 millions de dollars au T3 2017. L'augmentation s'explique en grande partie par la croissance interne soutenue des volumes et les hausses des prix au sein des trois divisions de la Société, en particulier Solutions d'emballage de produits de consommation (« SEC ») et Solutions d'emballage réutilisable (« SER »).

Le bénéfice brut a reculé, passant de 32,6 millions de dollars au T3 2017 à 28,0 millions de dollars au T3 2018. La marge bénéficiaire brute pour le T3 2018 s'est établie à 16,6 %, contre 20,7 % pour le T3 2017. Le BAlIA ajusté s'est établi à 20,5 millions de dollars pour le T3 2018, comparativement à 25,5 millions de dollars pour le T3 2017. Les marges du BAlIA ajusté se sont contractées dans toutes les divisions au T3 2018 par rapport au T3 2017. Le recul du bénéfice brut, de la marge bénéficiaire brute, du BAlIA ajusté et de la marge du BAlIA ajusté pour le T3 2018 est principalement imputable aux pressions exercées sur le coût des intrants par les coûts des résines et de la main-d'œuvre, ainsi qu'aux changements dans la composition des produits, facteurs contrebalancés en partie par la poursuite de la croissance interne dans toutes les divisions. Au T3 2018, le secteur SER a généré un BAlIA ajusté inférieur de 4,0 millions de dollars à nos attentes. Les ventes réelles de contenants en unités de notre secteur SER se sont accrues de 25,4 % pour les neuf premiers mois de 2018. Les augmentations constantes des prix des résines ont occasionné un recul estimatif de 3,0 % de la marge brute et de 2,9 % de la marge du BAlIA ajusté de la Société au troisième trimestre de 2018, sur la base de produits et de coûts des autres intrants constants d'un exercice à l'autre.

Le bénéfice net s'est chiffré à 4,8 millions de dollars au T3 2018, contre 7,5 millions de dollars au T3 2017. La diminution du bénéfice net est en grande partie attribuable aux hausses des prix des résines et aux autres pressions exercées sur les coûts mentionnées ci-dessus, aux coûts supplémentaires liés à la réorganisation et à l'intégration des activités et aux coûts supplémentaires de transaction liés au refinancement, facteurs qui ont été contrebalancés en partie par la diminution des charges financières et de la charge d'impôt sur le résultat. Le bénéfice net ajusté a totalisé 10,5 millions de dollars au T3 2018, comparativement à un montant de 8,7 millions de dollars enregistré pour la période correspondante de l'exercice précédent, la croissance de 1,8 million de dollars étant attribuable en partie à une réduction des charges financières et à une réévaluation des charges fiscales à payer. Le résultat dilué par action ajusté s'est établi à 0,19 \$ au T3 2018, contre 0,26 \$ au T3 2017. Sur une base pro forma, le résultat dilué par action ajusté a totalisé 0,19 \$ au T3 2018, comparativement à 0,16 \$ au T3 2017.

Les flux de trésorerie disponibles ajustés ont correspondu à des entrées de 18,4 millions de dollars au T3 2018, comparativement à des entrées de 19,8 millions de dollars pour l'exercice précédent. Cette baisse s'explique principalement par la diminution des flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation par suite de la baisse du BAlIA, atténuée par une réduction du fonds de roulement.

Perspectives

La Société continue de connaître une forte croissance de la demande pour ses produits dans chacun de ses trois secteurs opérationnels et de générer une croissance interne des produits tirés de ses activités, misant sur les importantes occasions qui se présentent à elle, tant au niveau de la clientèle que des marchés.

Au T3 2018, les prix du polyéthylène se sont hissés de 3,5%, tandis que les prix du polypropylène sont demeurés inchangés et que les frais de transport se sont stabilisés par rapport au trimestre précédent. IPLP a réagi à la hausse du coût des résines en 2018 en transférant ces coûts aux clients visés par des accords de rétrocession et en s'efforçant de négocier des ajustements de prix généraux avec les autres clients. Des hausses générales des prix ont été mises en œuvre au deuxième et au troisième trimestres de 2018. L'effet positif de ces augmentations de prix a toutefois été amoindri par les hausses additionnelles des prix des résines au cours de ces périodes. Selon les perspectives à court terme concernant les prix des résines, le prix du polyéthylène devrait demeurer stable tandis que celui des intrants de polypropylène pourrait baisser.

Pour l'exercice 2018, IPLP prévoit que ses sorties de trésorerie totaliseront environ 52,5 millions de dollars au titre des entrées d'immobilisations corporelles. Cette estimation est notamment fondée sur les hypothèses suivantes : i) parachèvement de nos projets d'immobilisations selon les délais et les budgets impartis; ii) taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien de 1 pour 1,27 et iii) taux d'intérêt et d'inflation conformes aux niveaux historiques.

IPLP continuera d'envisager des acquisitions complémentaires qui seraient conséquentes sur le plan stratégique, alignées sur ses paramètres d'acquisition rigoureux et qui représentent une plus-value pour les actionnaires.

Programme d'optimisation des activités : *Mieux préparés à poursuivre la croissance*

Au cours des dernières années, la Société a connu une croissance interne extrêmement vigoureuse, effectué bon nombre d'acquisitions, réalisé une restructuration d'entreprise complexe en prévision de son premier appel public à l'épargne, remanié ses divisions d'exploitation et considérablement fait progresser son programme d'investissement d'envergure, lequel sera bientôt mené à terme. Conformément au plan stratégique de la Société, Plastiques IPL a maintenant aussi annoncé qu'elle avait pris de nouvelles mesures améliorées en vue d'accroître les marges commerciales et les niveaux de rentabilité de base de la Société au cours de 2019. Cette vaste initiative stratégique, qui en est aux premières étapes de formulation, vise à accroître la marge et le bénéfice durable dans toutes les divisions, mais porte plus particulièrement sur le secteur Solutions d'emballage grand format et environnementales (EGFE) d'IPLP en Amérique du Nord.

« Nous sommes convaincus que ces initiatives se traduiront par un élargissement des marges, ce qui améliorera considérablement notre rentabilité globale en 2019 et au-delà, ajoute M. Walsh. Ce programme ne nous empêche pas de continuer d'envisager des acquisitions génératrices de valeur pour développer encore davantage nos activités, comme nous l'avons fait dans le passé. Notre programme d'amélioration des marges sera mené dans le but d'améliorer la compétitivité et la durabilité à long terme de nos activités, de sorte qu'IPLP conserve et améliore sa position parmi les chefs de file mondiaux de l'emballage. »

Stratégie de développement durable

Plastiques IPL a également publié aujourd'hui sa stratégie de développement durable. Ce document détaillé témoigne de l'importance accordée par IPLP à la création de produits recyclables qui apportent une contribution positive à l'économie circulaire. Il est disponible sur le site Internet de la Société au www.iplpgroup.com.

États financiers consolidés et rapport de gestion

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités de la Société et les notes y afférentes pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2018 ainsi que le rapport de gestion connexe sont disponibles sous le profil de la Société sur SEDAR au www.sedar.com et sous l'onglet *Relations avec les investisseurs* du site Web de la Société au www.iplpgroup.com.

Conférence téléphonique

La direction tiendra une conférence téléphonique à l'intention des analystes et des investisseurs pour discuter des résultats du T3 2018 de la Société, aujourd'hui à 10 h (heure de l'Est). Pour rejoindre la conférence téléphonique, veuillez composer le 1-416-764-8609 au Canada, le 1-888-390-0605 en Amérique du Nord ou le 1800 939 111 en Irlande. Une diffusion audio en direct sera disponible sur le Web à l'adresse suivante :

<https://event.on24.com/wcc/r/1860286/9749760047A247994685BBC0C4C690AF>.

Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible jusqu'au 16 novembre 2018 à 23 h 59 (heure de l'Est). Pour accéder à l'enregistrement, veuillez composer le 1-416-764-8677 au Canada ou le 1-888-390-0541 en Amérique du Nord, et entrer le code 056143#. Une transcription complète de la conférence sera publiée sur le site Web d'IPLP.

À propos de Plastiques IPL

IPLP est un fournisseur de premier ordre de solutions de produits d'emballage durables principalement dans les marchés de l'alimentation, de la consommation, de l'agriculture, de la logistique et de l'environnement, présent au Canada, aux États-Unis, au Royaume-Uni, en Irlande, en Chine et au Mexique. IPLP compte environ 2 400 employés et possède des bureaux à Montréal et à Dublin. Pour obtenir plus de renseignements, veuillez visiter le site Web de la Société au www.iplpgroup.com.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué de presse peut contenir des informations prospectives au sens des lois en valeurs mobilières applicables. De telles déclarations portent notamment sur les occasions de croissance attendues de la Société et ses perspectives en matière de produits et de BAIIA ajusté pour 2018, l'incidence de la hausse du coût des résines, du coût de la main-d'œuvre et des frais de transport sur notre marge brute et notre marge du BAIIA ajusté d'ici la clôture de l'exercice 2018, les dépenses d'investissement en immobilisations corporelles de la Société pour l'exercice 2018, l'incidence des dépenses d'investissement récentes dans la division EGFE visant l'efficacité de la production et les marges du BAIIA ajusté et l'incidence de ses initiatives récentes sur les marges et la rentabilité globale. Les informations prospectives se reconnaissent à l'emploi d'expressions comme « s'attendre à », « anticiper », « avoir l'intention de », « s'efforcer de », « pourrait », « prévoir », « sera », « pourra », « être d'avis que », « tenter de », « estimer », et leurs variantes et expressions similaires. Ces informations reflètent les attentes actuelles de la Société quant à l'avenir. Les énoncés prospectifs sont fondés sur des hypothèses et sont assujettis à divers risques et incertitudes, dont bon nombre échappent à la volonté de la Société, qui pourraient faire en sorte que les résultats et les événements réels diffèrent considérablement de ceux exprimés explicitement ou implicitement dans les informations prospectives. Ces risques et incertitudes comprennent notamment ceux dont il est question à la rubrique « Facteurs de risque » du prospectus définitif de la Société daté du 21 juin 2018. Cette information repose sur des hypothèses et opinions raisonnables à la lumière de l'information dont dispose la Société, et elle est formulée en date du présent communiqué de presse. La Société rejette toute obligation de mettre à jour l'une ou l'autre des informations prospectives, que ce soit à la lumière de nouvelles informations, d'événements futurs ou pour toute autre raison, sauf dans la mesure où elle est expressément tenue de le faire en vertu des lois applicables ou par un organisme de réglementation.

Nous tenons à avertir le lecteur que la liste de facteurs de risque et d'incertitude n'est pas exhaustive et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence défavorable sur les résultats de la Société. Il y a lieu d'examiner attentivement les risques, incertitudes et hypothèses liés à ces énoncés lors de l'évaluation des informations prospectives et de ne pas se fier indûment à ces déclarations. Voir les rubriques « Énoncés prospectifs » et « Facteurs de risque » du rapport de gestion de la Société pour une analyse des incertitudes, risques et hypothèses liés à ces énoncés.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Le présent communiqué de presse emploie certaines mesures et certains ratios non conformes aux IFRS. La direction a recours à des mesures financières non conformes aux IFRS afin d'établir des comparaisons avec les périodes précédentes, de préparer les budgets d'exploitation annuels et de formuler des prévisions et des projections quant aux perspectives de croissance des résultats. Ces données sont également utilisées par la direction pour évaluer la rentabilité des activités courantes et analyser notre situation financière, la performance de l'entreprise et les tendances. Ces mesures ne sont pas des mesures reconnues aux termes des IFRS et n'ont pas de sens normalisé prescrit par

celles-ci; il est donc peu probable qu'elles soient comparables à des mesures semblables présentées par d'autres sociétés. Elles sont plutôt présentées à titre de complément aux mesures conformes aux IFRS et visent à favoriser une meilleure compréhension de nos résultats d'exploitation du point de vue de la direction. Ainsi, ces mesures ne doivent pas être prises isolément ni être considérées comme un substitut pour l'analyse de notre information financière présentée conformément aux IFRS. Nous avons recours à des mesures financières non conformes aux IFRS, dont le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté, le BAII ajusté, le bénéfice net ajusté, le résultat de base par action ajusté, le résultat dilué par action ajusté, le résultat de base et dilué par action pro forma, le résultat de base et dilué par action ajusté pro forma, le total des capitaux propres pro forma, la dette nette et les flux de trésorerie disponibles ajustés, qui servent à fournir des mesures supplémentaires de notre performance sur le plan de l'exploitation et ainsi mettent en lumière les tendances marquant nos activités principales que les mesures conformes aux IFRS, à elles seules, ne permettraient pas nécessairement de faire ressortir. Nous croyons que la présentation de ces mesures financières permet aux investisseurs de mieux comprendre notre rendement financier et notre situation financière. Nous croyons également que ces mesures financières sont utiles pour évaluer notre performance sur le plan de l'exploitation d'une période à l'autre puisqu'elles ne tiennent pas compte de certains éléments qui, selon nous, ne sont pas représentatifs de nos activités principales. Les tableaux plus bas présentent un rapprochement de toutes les mesures non conformes aux IFRS utilisées pour la période.

Le BAIIA ajusté correspond au bénéfice découlant des activités poursuivies avant l'impôt sur le résultat, les charges financières nettes, la quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, les coûts de transaction liés au refinancement, les coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités, les coûts liés au premier appel public à l'épargne et frais connexes, les amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles et les autres produits (charges). La marge du BAIIA ajusté correspond au BAIIA ajusté divisé par les produits.

	<i>Trimestres clos les 30 septembre</i>		<i>Périodes de neuf mois closes les 30 septembre</i>	
<i>(en milliers de dollars)</i>	2018	2017	2018	2017
Bénéfice découlant des activités poursuivies	4 760	7 224	3 605	17 222
Impôt sur le résultat	517	3 137	(6 165)	6 260
Coûts de transaction liés au refinancement	897	–	5 658	–
Charges financières (montant net)	2 586	4 755	12 476	10 681
Autres charges (produits) (montant net)	205	(910)	170	(1 678)
Quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	(1 147)	(1 448)	(1 953)	(2 010)
Bénéfice d'exploitation	7 818	12 758	13 791	30 475
Coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités	2 462	2 914	5 834	7 258
Coûts liés au premier appel public à l'épargne et frais connexes	–	–	9 923	–
BAII ajusté	10 280	15 672	29 548	37 733
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	10 241	9 862	30 825	23 191
BAIIA ajusté	20 521	25 534	60 373	60 924

Le bénéfice net ajusté correspond au bénéfice découlant des activités poursuivies avant la quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, les coûts de transaction liés au refinancement, les coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités, les coûts liés au premier appel public à l'épargne et frais connexes, l'amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions, les autres produits (charges), l'impôt sur le résultat pour chacun des éléments susmentionnés et l'incidence de la modification des taux d'impôt.

Le résultat de base par action ajusté et le résultat dilué par action ajusté sont calculés en divisant le bénéfice net ajusté par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation. En ce qui concerne le résultat dilué par action ajusté, le nombre d'actions ordinaires en circulation est ajusté pour tenir compte de l'incidence des options ayant un effet dilutif.

	<i>Trimestres clos les</i>		<i>Périodes de neuf mois closes les</i>	
	<i>30 septembre</i>		<i>30 septembre</i>	
<i>(en milliers de dollars, sauf indication contraire)</i>	2018	2017	2018	2017
Bénéfice découlant des activités poursuivies	4 760	7 224	3 605	17 222
Coûts de transaction liés au refinancement	897	–	5 658	–
Coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités	2 462	2 914	5 834	7 258
Coûts liés au premier appel public à l'épargne et frais connexes	–	–	9 923	–
Amortissement des immobilisations incorporelles liées aux acquisitions	1 645	1 772	4 978	3 404
Autres charges (produits) (montant net)	205	(910)	170	(1 678)
Quote-part du résultat des entreprises comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	(1 147)	(1 448)	(1 953)	(2 010)
Impôt lié à chacun des éléments susmentionnés	1 715	(846)	(3 871)	(2 115)
Bénéfice net ajusté	10 537	8 706	24 344	22 081
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	53 190	31 680	43 332	31 455
Résultat de base par action ajusté (en \$)	0,20	0,27	0,56	0,70
Instruments de capitaux propres ayant un effet dilutif – options sur actions	1 430	1 244	1 488	1 192
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires (dilué)	54 620	32 924	44 820	32 647
Résultat dilué par action ajusté (en \$)	0,19	0,26	0,54	0,68

Le résultat par action pro forma reflète le résultat par action historique révisé selon le nombre d'actions ordinaires pour la période considérée, après prise en compte de l'opération de réorganisation des actions qui a eu lieu le 28 février 2018 dans le cadre de laquelle les titres de capitaux propres des actionnaires minoritaires dans IPL Inc. ont été échangés contre 47 238 242 actions d'IPL Plastics Limited, auparavant désignée sous le nom IPL Plastics plc (« **IPL plc** »). Il tient également compte du plan d'arrangement aux termes duquel les actionnaires ordinaires d'IPL plc ont échangé leurs actions contre des actions ordinaires de catégorie B, à raison de cinq actions d'IPL plc pour une action ordinaire de catégorie B de Plastiques IPL Inc. Enfin, le résultat par action pro forma rend compte du nombre d'actions ordinaires émises à la clôture du premier appel public à l'épargne et du nombre d'actions rachetées aux termes de l'option de rachat. Le résultat par action ajusté pro forma correspond au bénéfice net ajusté divisé par le même nombre pro forma d'actions en circulation. En ce qui concerne le résultat dilué par action pro forma et le résultat dilué par action ajusté pro forma, le nombre d'actions ordinaires en circulation est ajusté pour tenir compte de l'incidence des options ayant un effet dilutif.

	<i>Trimestres clos les 30 septembre</i>		<i>Périodes de neuf mois closes les 30 septembre</i>	
<i>(en milliers de dollars, sauf indication contraire)</i>	2018	2017	2018	2017
Bénéfice net ajusté	10 537	8 706	24 344	22 081
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires	53 190	31 680	43 332	31 455
Ajustement pro forma au titre des actions émises lors de la réorganisation des actions	–	9 448	2 015	9 448
Ajustement pro forma au titre des actions émises aux termes du premier appel public à l'épargne	286	14 200	9 399	14 200
Ajustement pro forma au titre des actions rachetées aux termes de l'option de rachat	–	(2 086)	(1 346)	(2 086)
	53 476	53 242	53 400	53 017
Résultat de base par action ajusté pro forma (en \$)	0,20	0,16	0,46	0,42
Instruments de capitaux propres ayant un effet dilutif – options sur actions ¹⁾	1 430	1 244	1 488	1 192
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires (dilué)	54 906	54 486	54 888	54 209
Résultat dilué par action ajusté pro forma (en \$)	0,19	0,16	0,44	0,41

1) Compte tenu du plan d'arrangement aux termes duquel les actionnaires ordinaires d'IPL plc ont échangé leurs actions contre des actions ordinaires de catégorie B, à raison de cinq actions ordinaires d'IPL plc pour une action ordinaire de catégorie B.

La dette nette s'entend des prêts et emprunts et des billets convertibles moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie, exclusion faite du passif lié à une option de vente se rapportant aux participations des actionnaires sans contrôle dans IPL Inc.

	<i>Au</i> 30 septembre	<i>Au</i> 31 décembre
<i>(en milliers de dollars)</i>	2018	2017
Emprunts bancaires	274 020	286 118
Emprunts à terme de second rang	–	35 280
Passifs liés aux contrats de location-financement	329	353
Billets convertibles	1 434	2 199
Trésorerie et équivalents de trésorerie	(56 046)	(47 609)
Dette nette	219 737	276 341

Les flux de trésorerie disponibles ajustés représentent les entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation exclusion faite des activités abandonnées, moins les montants payés au titre des charges financières et de l'investissement de maintien, auxquels ont été rajoutés les coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités payés, le paiement du premier appel public à l'épargne et les frais connexes et les autres montants payés (reçus) au titre des (produits) charges.

	<i>Trimestres</i> <i>clos les</i> 30 septembre		<i>Périodes de neuf mois</i> <i>closes les</i> 30 septembre	
<i>(en milliers de dollars)</i>	2018	2017	2018	2017
Entrées nettes (sorties nettes) de trésorerie liées aux activités d'exploitation	16 621	23 264	(3 165)	15 598
Premier appel public à l'épargne et frais connexes	6 070	–	7 360	–
Coûts liés à la réorganisation et à l'intégration des activités payés (à l'exclusion des coûts liés à l'investissement et au financement)	2 324	3 740	4 130	4 413
Autres (produits) charges (montant net)	–	6	(55)	169
Entrées nettes de trésorerie ajustées liées aux activités d'exploitation	25 015	27 010	8 270	20 180
Investissement de maintien ¹⁾	(2 120)	(2 136)	(7 011)	(4 079)
Charges financières payées	(4 463)	(5 105)	(10 221)	(10 345)
Flux de trésorerie disponibles ajustés	18 432	19 769	(8 962)	5 756

Demandes des investisseurs

Alan Walsh, chef de la direction
Pat Dalton, chef des finances
www.iplpgroup.com

+ 353 1 612 1375
+ 353 1 612 1377

Demandes des médias

Canada : Phil Koven, Bay Street Communications
Irlande : Tom McEnaney, McEnaney Media

1-647-496-7858
+ 353 87 2222 666